

Как стать успешным управленцем

Данный тренинг расскажет об основных ошибках управленцев и директоров. Также данный тренинг покажет как правильно нанимать и увольнять сотрудников.

- Урок 1. Что должен делать директор и что не должен делать?
- Урок 2. Управление персоналом. Стили руководства и типы сотрудников
- Урок 3. Управление персоналом. Постановка задачи и контроль
- Урок 4. Управление персоналом. Развивающая обратная связь
- Урок 5. Часть X. Подбор персонала часть 1. общее, часть 2 подбор мп, часть 3 подбор ропа.
- Урок 6. Как нанять хорошего РОПа. Лист оценки навыков РОПа
- Урок 7. Правильное описание вакансии РОПа - профиль должности РОПа
- Урок 8. Как понять определить правильно ли внедрена CRM?
- Урок 9. Конкурентная разведка для РОПа и РОИ
- Урок 10. ABC-XYZ анализ
- Урок 11. Как составить УТП, конкурентные преимущества и придумать бонусы
- Урок 12. Как уменьшить собственные усилия и получить больший результат
- Урок 13. Принципы организации структуры отдела продаж и типы менеджеров
- Урок 14. Каналы привлечения клиентов и продаж
- Урок 15. Нематериальная мотивация. Доска успехов
- Урок 16. Отчет по нормативам и плану
- Урок 17. Что изменил Интернет и как организовать продажи в изменившемся мире?
- Урок 18. Отчет РОП-Директор или РОП-Собственник
- Урок 19. Подбор МП. Часть 1. Правильное описание вакансии Менеджера по продажам (профиль должности)
- Урок 20. Подбор МП. Часть 2. Воронка подбора, источники резюме и кандидатов. Телефонное интервью и приглашение на собеседование
- Урок 21. Подбор МП. Часть 3. План собеседования
- Урок 22. Воронка найма персонала
- Урок 23. Функции РОПа

Знание это сила - учебный центр.

znanieetosila.ru

2010-2018